

BUSA130

Lina Morrar

تلخيص تشابتر 3

Ch 3 "Entrepreneurship, New ventures, and Business Ownership"

What is a small Business?

Independently owned business that has relatively little influence in its market

← بزنى ملوك مستقل فردى، ولما تأخر على السوق تشكل بغير
 ← لا يتبع لشركة كبيرة، ولما جرد منها

(SBA)

The Importance of small business?

Small Business Administration

☐

1 Job Creation ⇒ خلق فرص عمل وانتاج

تدعم المؤسسات الصغيرة ودعم
 assisting SB

2 Innovation ⇒ خلق ابتكارات

3 Contributions ⇒ to Big Business علاقة وطيدة بين الشركات الصغيرة
 كثيره الشركات الكبيرة تستأجر من شركات صغيرة
 الاعتماد على بعضها

⇒ Area of small business

القطاعات التي يتواجد فيها الأعمال الصغيرة

- services
- Retailing
- construction
- Wholesaling
- Finance and Insurance
- Manufacturing
- Transportation

⇒ Entrepreneurship :- الريادة نفسها

→ Entrepreneur ⇒ business person who accept both risks and the opportunities involved in creating and operating a new Business Venture
 الشخص الريادة الذي يقبل الخطر
 والفرص وهو اطلاقاً

goal of new business to Many entrepreneurs

- independenes from working for someone else الاستقلال
- financial security الامان المالي
- growth and expansion نتيجة بزنى الصغير التطوير المستقل

Entrepreneurial Characteristics: صفات الشخص الريادة

- "The boss" - self reliant تفعلوا انهم يكونوا مراد تفعلوا
 على انفسهم
- they can also deal with uncertainty and risk كما ميزين الخطر والتجربة
- open minded قدره على اتخاذ قرارات برهنة واطمينة ذات نتيجة مقاربة

Starting a new business

لدى نزنس جديد

⇒ Understanding Distinctive Competencies

1. Identify new niches in established market
 للمفرد على معرفة خدمة، الدول التي المرغوب الطلبة
 له شريحة من السوق طلبه لم يقدم لها
 له يوجد عدة كفاءات في كل Business الدول منه المنافس

Niche is a segment of a market that is not currently being exploited
 تخصصا ال Small Business
 الناس ال oversize

2. The ability to identify new market

له شاف اني في مكانه تلاب والى يطبقوا
 له نو انتج اني للمره الاولى بعلوا زبوا
 New industry
 اكتشاف new market

3. First Mover Advantages

له اول جد حرب نزنس معين وفي اقبال عليه من الناس مكانه في الوصافى بالبلد (جوال قبيل ما وكنيتنزل على السوق)

Crafting a Business Plan

خطة البرنس

⇒ How to prepare a business Plan?

ختوي على اهداف البرنس وفكره منه مشروعات البرنس الجديد.

① setting goals and Objectives

Put goals for today and future and how do I achieve those goals.

② Sales Forecasting

توقعات المبيعات في اى وقت

③ Financial planning

العوائم المالية والحك ال Balance sheet

Starting the small business

بدي بزنس جريد
← مشروع صغير

→ Buying an existing Business

→ already proven its ability

→ also established relation ship with lender, suppliers, stockholder

بزنس جاهل وهو موجود لاش
تشفل الملائكة و بغير وفي التفاضل

اكثر ارباح
سريع على

Franchising (الوكالة)

شاري

حق الملائكة

⇒ arrangement in which a buyer (Franchisee) purchases the right to sell the good or service of the seller (Franchiser).

بالع ← التوكالام تلحق بتور وحقه جيبه على ال buyer اتباعها

Advantages

• prompt business opportunity

• Access to management expertise

• امكن اقل - اجرة - من قبل

• من برك الارادة تكون بروفيتيغال
لا تو املا التوكالام و امه صفة

Dis Advantages

• start-up cost

• management rules and restrictions

• ابلغ المبياي على لا تو الخ طرفي

• الاتزام فمواضيق و قواعد

→ Starting From Scratch

برانيه من البفر

Advantages → Owner is free to choose

disadvantages → More risks

⇒ to find openings, entrepreneurs must study markets and answer the following questions

- Who and Where are my Customers?
- How much will those customers pay for my product?
- How much of my product can I expect to sell?
- Who are my competitors?
- Why will customer buy my product rather than the product of my competitors?

Financing the small Business

تمويل المشروع الجديد

- Family and Friends
- Personal saving
- lending institutions مؤسسات ائتمانية
- Investors مستثمرين مهتمين
- governmental agencies مؤسسات حكومية

Trends in Small Business Start's - UP

Booy, Amazon

Emergence of E-commerce ظهور تجارة إلكترونية في الشركات الصغيرة

- **Crossovers from Big Business** ⇒ people who leave big corporation and work for themselves
ممن ترك الشركات الكبيرة وعملوا لأنفسهم
- **Opportunities for Minorities and women** ⇒ Many small business are also started by Minorities/women
- **Global Opportunities** ⇒ Global marketing / تسويق عالمي في الأسواق العالمية
- **Better survival Rates** ⇒ small business failure has decline / خسارة أفضل في الشركات الصغيرة

Reasons For Failure

أسباب فشل ال Small B

- 1] managerial incompetence or inexperience ⇒ قلة الخبرة والعلم على الإدارة
- 2] Neglect (الإهمال) يؤثر في البرنس يؤدي إلى فشل
- 3] Weak control systems ضعف السيطرة / عدم المتابعة
- 4] Insufficient Capital ⇒ start-up مكلف → رأس المال غير كافي

Reasons For Success

أسباب النجاح Small B

- 1] Hard work, drive, and dedication ⇒ أهمية العمل بجدية والإلتزام
- 2] Market demanded for the products ⇒ يشترك في طلبه في السوق على المنتجات الجديدة
- 3] Managerial competence ⇒ قدرات إدارية / رقابة / تنظيمية
- 4] Luck ⇒ الحظ قد يلعب دور في نجاح أو فشل

* Non corporate Business Ownership :- أنواع الشركات

⇒ Sole Proprietorships الملكية الفردية
 business owned and usually operated by one person who is responsible for all of its debts. النفل لتحتفظ ملكه، ويتحمل جميع الديون.

Advantages of Sole Proprietorships :

- ⇒ Freedom → the most important benefit. حرية الاختار (الأكثر فائدة)
- ⇒ easy to form / simple to form ⇒ مافى إجراءات قانونية كثيرة عند الأستاء
- ⇒ low start-up costs ⇒ تكاليف البدء قليلة

Disadvantages of Sole proprietorships :

- ⇒ unlimited liability ⇒ المسؤولية غير المحدودة ⇒ Owner responsible for paying of all debt ^{المالكة}
- ⇒ lack of continuity ⇒ قلة الاستمرارية ⇒ dissolves when the owner dies. ^{يكون يموت صاحبها}
- ⇒ limited resource ⇒ محدود الموارد وافر ⇒ resource of one person

⇒ Partnerships (اشراكة بين شخصين أو أكثر)

- Silent Partner → لا دفعه ولا يتدخل بالأدارة ⇒ الأب وأولاده
- Labor Partner → وافر عند وخبرة ووافر في العمل ⇒ وافر عند وخبرة ووافر في العمل
- Business with two or more owners ⇒ general partnerships

Advantages of Partnerships

- ⇒ More talent and money ⇒ عند تعدد الشركاء تتعدد الموارد والمواهب ورائس المال
- ⇒ More Fundraising ⇒ كما سوا توجد فرص البنك أكثر لانهم في أو أكثر
- ⇒ Relatively easy to form ⇒ سهولة البدء

Disadvantages of Partnerships

- ⇒ unlimited liability ⇒ الشركاء يدفعوا الالتزام بعبء النظر للشركاء ^{general partnership}
- ⇒ Lack of continuity ⇒ قلة الاستمرارية / إذا اطمأن من شركائهم ويغفل في بعض الشركة ^{ما يقدر ابيع - قلة الاستمرارية / إذا اطمأن من شركائهم ويغفل في بعض الشركة}

يُدخل في الإدارة و يتحمل جميع المسؤوليات

1] General Partnership → All the partner is unlimited liability

2] limited Partnership → type of partnership consisting of limited partners and a general partner

Active partner / actively manager → unlimited liability

partner في limited partnership

⇒ Corporations

(الشركات المسيرة)

ملوكه اناس كثير

business that is legally considered an entity separate from its owners

and is liable for its own debts. + تعتبر ككيان مستقل / منفصل عن المالكين قانونياً

→ may sue and be sued

ممكن رفع دعوى

→ buy, hold and sell property

الملك العري اشيء يشتري ويبيع

→ make and sell product

Advantages For Corporations

⇒ limited liability →

محدودة

⇒ Continuity →

استمرارية

Disadvantages For Corporations

⇒ Tender offer →

ممكن انه يتخذ واحد يشتري اغلب الاسهم في الشركة

⇒ Double Taxation →

دفع مرتين من الضرائب على الربح

Types of Corporations

انواع

1] Closely Held or (private)

الاسهم بيد مجموعة صغيرة من الناس

whose stock is held by only a few people and not available for sale in general public

(مساهمة خاصة)

2] Publicly Held or (Public)

الاسهم بيد مجموعة كبيرة من الناس في السوق العامة

whose stock is widely held and available

سوق عامة / دول

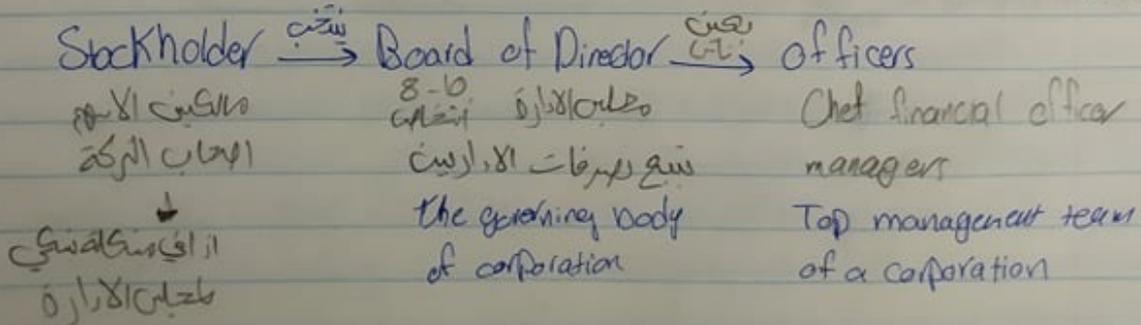
لا يساع سوق الاستثمار ← قابلية التوسع
 [3] S corporation ⇒ Subchapter S corporation
 Hybrid of a closely corporation and partnership
 ⇒ more regulation from the government → tax purposes
 treated as a partnership for tax purposes → دفعوا الضرائب كـ شراكة

بنو بالحواف ← بيع الأسهم
 [4] Limited Liability Corporation
 ① Hybrid of a publicly held corporation → نشية Public held
 ② and a partnership → owner tax as partners → الرأسة من ناحية الشركة - الواحدة
 → enjoy the benefit of limited liability → له المسئولية المحددة

[5] Professional Corporation
 • limited business liability → المسئولية التجارية المحددة
 • unlimited professional liability → المسئولية المهنية غير المحددة
 doctors, lawyers, accountants
 الأركان / عماد المهنة في حال انصرهم من رتب على طابع

[6] Multinational (Transnational) Corporation
 مرافقها بأكثر من دولة
 موجودة بأكثر من دولة

Corporate Governance = حوكمة الشركة
 roles, Shareholders, directors and other managers in corporate decision making



Special Issues in Corporate Ownership = مشكلات الملكية

→ (Joint Ventures) and (Strategic Alliances) خالف استراتيجي

→ one or more organization collaborate on a project for mutual gain

خالف بين تركيز الربح تعاون بأشياء معينة

شركتان يفتخرون شركة ثالثة لمصلحة مصلحة ربيدة
 كوكاكولا وبيبسي يفتخرون منتج جديد
 التين بكسيبوا

→ Employee Stock Ownership Plans تعطي حصة من الاموال للمال

← منسقات خاصة

→ Institutional Ownership مؤسسة / شركة / شركة

→ Mergers

• The union of two corporations to form a new corporation

(اندماج شركتين تحت المظلة واحدة)
 اندماج متكافئ $A+B = AB$

Acquisitions

• The purchase of one company by another

استيلاء شركة على شركة
 افرق (القوة لتتويج)
 $A+B = A/B$
 A استولى على B

Divestitures

• A firm sells one or more of its business units

شركة تبيع جزء من اعمالها
 لا مفاصل وتنتشر في ابي
 نام

Spin-off

• Setting up one or more ~~unit~~ corporations as new

independent corporation
 (جزء نام خرجت الشركة)
 لتتقل تحت ادارة
 جديده